

OFERTA

USŁUG MARKETINGOWYCH



Skutecznie
wspieramy firmy
w osiągnięciu ich
celów biznesowych

Wspieramy sprzedaż i budujemy Twoją pozycję na rynku

MRKTG Heroes to agencja inna niż wszystkie. Nie pracujemy w tradycyjnym modelu agencyjnym - jesteśmy Twoim zewnętrznym działem marketingu. Nasze indywidualne podejście do każdego klienta jest kluczem do sukcesu. Rozumiemy, że Twoje cele biznesowe są unikalne, dlatego skupiamy się na zrozumieniu Twoich potrzeb i uwarunkowań.

Nasze wieloletnie doświadczenie na rynku polskim, niemieckim, czeskim, węgierskim i Bliskim Wschodzie pozwala nam dostosować strategię marketingową do różnorodnych kultur i rytmów działalności. Nasze podejście jest innowacyjne; zawsze dążymy do znajdowania nowych rozwiązań i trendów, które pozwolą Ci wyprzedzić konkurencję.

Jesteśmy zaufanym partnerem biznesowym, który nie ogranicza się do wdrożenia przejrzystej i zrozumiałej strategii marketingowej. Naszym celem jest nie tylko podążanie wg ustaleń, ale także przekraczanie Twoich oczekiwań. Współpraca z nami wykracza poza tradycyjny marketing, ponieważ pozwala uporządkować procesy marketingowo-sprzedażowe w Twojej organizacji. Jesteśmy gotowi wesprzeć Cię na drodze do sukcesu i osiągnięcia celów biznesowych.

11

Lat
doświadczenia
na rynku

15

Obsłużonych
marek B2B

05

Rynków
zagranicznych

06

Specjalizacji
w zespole

Świadczymy usługi z pasją, w oparciu o najlepsze praktyki wynikające z wieloletniego doświadczenia

Nie tylko działamy zgodnie najlepszymi rynkowymi praktykami, ale sami wyznaczamy wyśrubowane standardy. Jesteśmy głęboko zaangażowani w dążenie do doskonałości i zawsze poszukujemy nowych rozwiązań, które pozwolą naszym klientom osiągnąć wyjątkowe wyniki.

Cenimy transparentność i otwartość na każdym etapie współpracy. Naszą misją jest nie tylko zdobycie kontaktów sprzedażowych w krótkim okresie, ale także budowanie trwałej rozpoznawalności marki, zyskiwanie zaufania klientów oraz organiczne pozyskiwanie partnerów biznesowych.

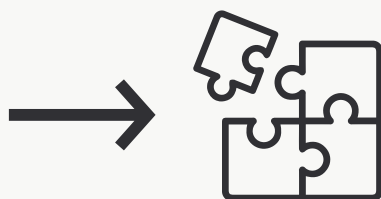
Bierzemy pełną odpowiedzialności za wszystkie procesy marketingowe naszych klientów, by mogli się oni skupić na kluczowych obszarach swojej działalności.



„Wierzymy, że jedna aktywność to za mało, dlatego kreujemy strategie, które w sposób zbalansowany łączą różne elementy marketingu, pozwalając nie tylko na szybkie pozyskiwanie klientów, ale także na budowanie trwałej reputacji na rynku i wymierny sukces.”

Natalia Bartkiewicz
CEO & Founder

Rozwiązania dostosowane do Twoich potrzeb



Audyt i analiza

Przeprowadzamy audyt marketingowy, aby dokładnie zrozumieć obecny stan działań marketingowych klienta oraz identyfikować obszary, które mogą wymagać poprawy. Ten proces pozwala agencji dostosować strategię marketingową do indywidualnych potrzeb klienta, zwiększając skuteczność i efektywność działań. Audyt marketingowy jest kluczowym etapem w doskonaleniu strategii, co pomaga osiągnąć lepsze wyniki i zwiększyć zwrot z inwestycji w marketing.

Twoja strategia marketingowa

Każdy biznes mierzy się z innymi wyzwaniami. Nawet firmy z tej samej branży mogą mieć różne cele i potrzeby. Dlatego do każdego klienta podchodzimy indywidualnie, tworząc dopasowane do ich indywidualnych potrzeb, wyzwań i możliwości strategię. Naszym celem jest dobranie takich działań, które przyniosą maksymalny rezultat przy minimalnym nakładzie finansowym ze strony naszego klienta.



Tradycyjny marketing

Tradycyjny marketing odnosi się do klasycznych metod promocji i reklamy, które były stosowane przed nastaniem ery internetu i mediów społecznościowych. Obejmuje on takie techniki jak reklama w telewizji, radiu, prasie, plakatach i broszurach oraz marketing bezpośredni - jak katalogi, ulotki, banery.



Public Relations

Koncentruje się na budowaniu i zarządzaniu relacjami między organizacją a światem zewnętrznym, w tym klientami, mediami, inwestorami i społecznością. Głównym celem PR jest tworzenie pozytywnego wizerunku firmy, budowanie zaufania i dbanie o reputację. Obejmuje on szeroki zakres działań, takich jak zarządzanie kryzysowe, tworzenie treści PR, współpraca z mediami i organizowanie wydarzeń promocyjnych.



Marketing online

To inaczej strategie promocji i reklamy prowadzone w internecie. Obejmuje on takie dziedziny jak reklama w wyszukiwarkach (SEM), marketing treści, reklama na mediach społecznościowych, e-mail marketing, itd. Opiera się na analizie danych i targetowaniu użytkowników.



Wsparcie sprzedaży

Dzięki strategiom marketingowym, firma może utrzymywać stały przepływ klientów i budować trwałe relacje, co wpływa na zwiększenie sprzedaży i osiągnięcie sukcesu biznesowego. Marketing pomaga przygotować komunikację sprzedażową, materiały, prezentacje i poukładać proces pozyskania, utrzymania i ponownego zaadresowania klientów.

Nasze działania



Social media

- Kompleksowo prowadzimy wybrane kanały social media
- Tworzymy i realizujemy harmonogram komunikacji
- Projektujemy grafiki i filmiki
- Odpowiadamy na komentarze i wiadomości
- Wchodzimy w interakcje i zwiększamy organiczny zasięg
- Dbamy o swojność marki

Content

- Piszemy artykuły na bloga, e-booki, white papers
- Nagrywamy filmiki, webinaria, podcasty
- Tworzymy treści na stronę
- Tworzymy materiały reklamowe online i offline
- Przygotowujemy materiały graficzne
- Kampanie mailingowe



Pozycjonowanie (SEO)

- Optymalizacja treści
- Techniczna optymalizacja strony www
- Monitorowanie
- Odpowiadamy na komentarze i wiadomości
- Wchodzimy w interakcje i zwiększamy organiczny zasięg
- Dbamy o swojność marki

Kampanie digital

- Facebook (Meta) Ads
- LinkedIn Ads
- Pinterest , X (Twitter) Ads
- SEM (Google Ads)
- Kampanie w sieciach programmatic



Wydarzenia

- Rekomendujemy udział w wydarzeniach zewnętrznych
- Organizujemy wydarzenia własne (konferencje, meet-upy, webinaria)
- Odpowiadamy za współpracę z organizatorami wydarzeń
- Przygotowujemy niezbędne materiały promocyjne
- Wspieramy przygotowanie do wystąpienia
- Dbamy o wizerunek firmy i pozyskanie możliwości sprzedażowych

PR

- Tworzymy artykuły i informacje prasowe
- Budujemy relacje z mediami
- Przygotowujemy treści sponsorowane
- Zapewniamy komunikację kryzysową



Wsparcie sprzedaży

- Wspieramy przygotowanie materiałów sprzedażowych
- Pomagamy ustawić procesy sprzedażowe
- Dostarczamy leady sprzedaży
- Wpieramy komunikację sprzedażową

Personal branding & Employer branding

- Realizujemy kompleksowe kampanie employer brandingowe
- Wspieramy rozwój marki własnej decydentów
- Dbamy o pozycjonowanie firmy i decydentów jako ekspertów
- Doradztwo wizerunkowe

Jak działamy?

nasza sprawdzona metodologia, która
stanowi gwarancję rezultatów



Dyskusja



01 Koncepcja



02 Wdrożenie 03

Rozmawiamy o Twoich potrzebach, oczekiwaniach i poznajemy wyzwania, jakie Ci towarzyszą. Przeprowadzamy warsztaty, które pozwolą nam ustalić, kto jest Twoim idealnym klientem i jak najskuteczniej do niego dotrzeć.

W oparciu o zgromadzone informacje i Twoje oczekiwania, opracowujemy strategię działań, która pozwoli skutecznie zrealizować Twoje cele biznesowe. Dobieramy odpowiednie środki i metody.

Po zaakceptowaniu przez Ciebie planu, przechodzimy do realizacji naszej strategii. Z należytą starannością świadczymy usługi najwyższej jakości. Na bieżąco dostosowujemy się do Twojego biznesu.

Nasze wartości i misja



Najwyższa jakość

Dzięki wsparciu zespołu wyspecjalizowanych ekspertów świadczymy usługi najwyższej jakości.



Wsparcie

Nie ograniczamy się jedynie do ram umowy - jesteśmy gotowi wspierać Cię w każdej, nawet nieprzewidzianej sytuacji.



Rzetelność i terminowość

Dowozimy dokładnie to, na co się umawiamy na czas. Wiemy doskonale, że czas to największa wartość w biznesie.



**THE MRKTG
HEROES**

Twój niezawodny
partner w świecie
marketingu

 www.mrktgheroes.com

 +(48) 603 191 083

 contact@mrktgheroes.com